

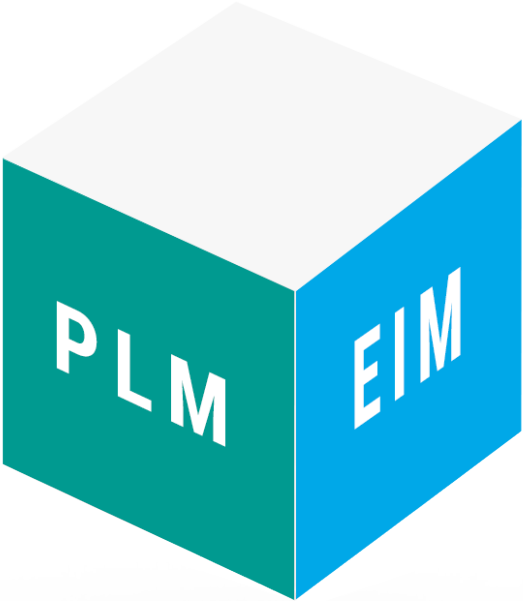
CENIT ÜBERBLICK

Juli 2026 | Martin Thiel, CEO | Dr. Johannes Fues, CFO

|01

CENIT ÜBERBLICK

CENIT AUF EINEN BLICK



Wir verwandeln Daten in Mehrwert

PLM		EIM
CENIT AG Stuttgart / Deutschland		
CENIT CCE GmbH Bissendorf / Deutschland	CENIT (Schweiz) AG Effretikon / Schweiz	
CENIT Keonys FR SAS Suresnes / Frankreich	CENIT Keonys BE SRL Waterloo / Belgien	ISR AG (74,9%) Braunschweig / Deutschland
CENIT Keonys NL BV Nieuwegein / Niederlande	CENIT PI Informatik GmbH Berlin / Deutschland	mip GmbH München / Deutschland
S.C. CENIT SRL Iasi / Rumänien	CENIT ABC GmbH (60%) Wien / Österreich	
CENIT North America Inc. Auburn Hills / USA	Analysis Prime LLC (61,72%) Glen Ellyn / USA	
CENIT Software Technology Co. Ltd. Suzhou / China	CenProCS AIRliance GmbH (33,3%) Stuttgart / Deutschland	

1988
gegründet in Stuttgart

Seit 1998
börsengelistet

>6.000
Kunden

29
Standorte

In 9
Ländern

903
Mitarbeitende

209,5 Mio €
Umsatz

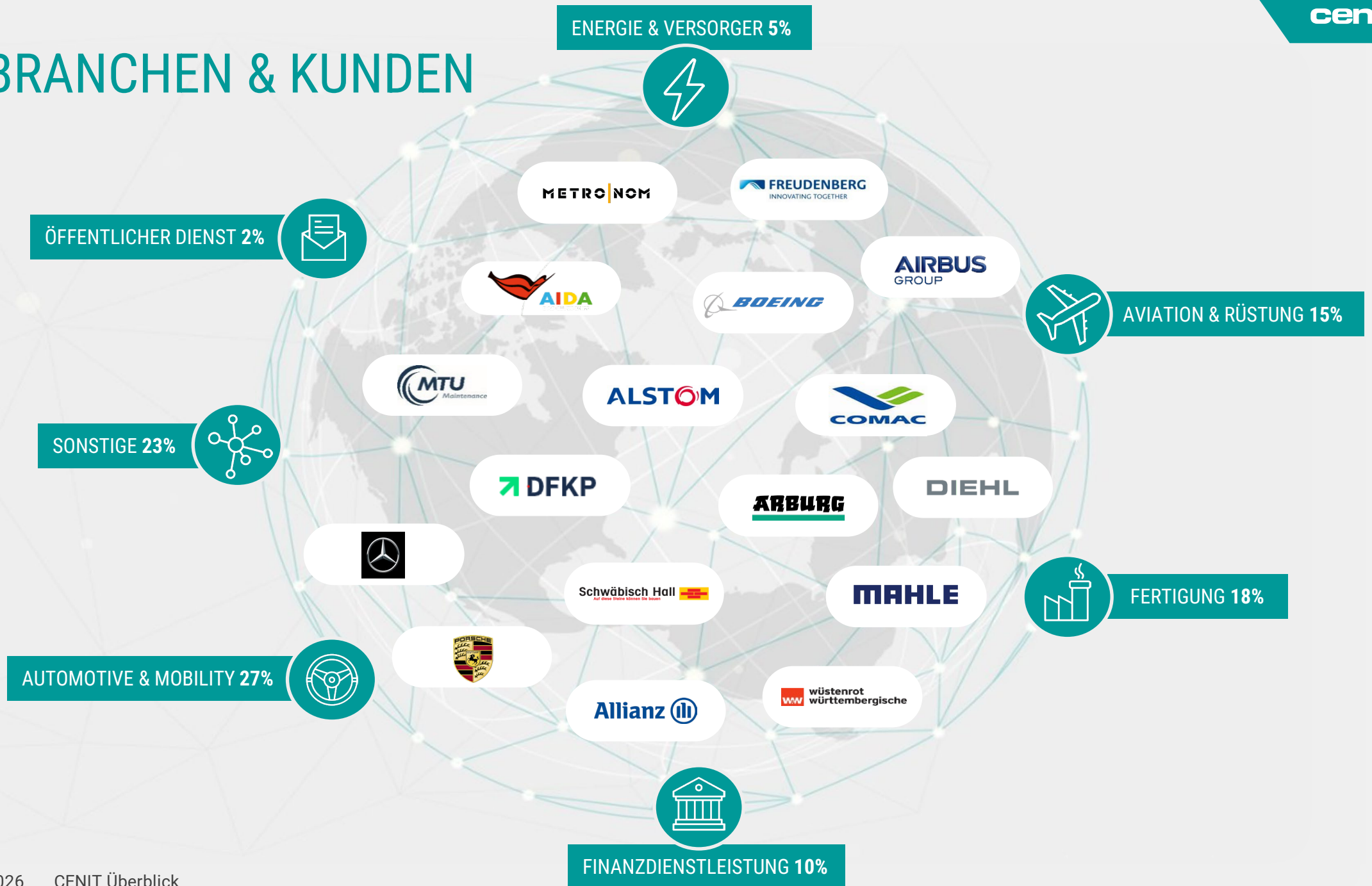
12,3 Mio €
EBITDA

30,0%
Eigenkapitalquote

+52
Auszubildende/DH Studenten

Stand 31.12.2025

KERNBRANCHEN & KUNDEN



NACHHALTIGKEIT – PEOPLE & CULTURE



52

STUDIERENDE &
AUSZUBILDENDE



14

JAHRE
Ø BETRIEBS-
ZUGEHÖRIGKEIT



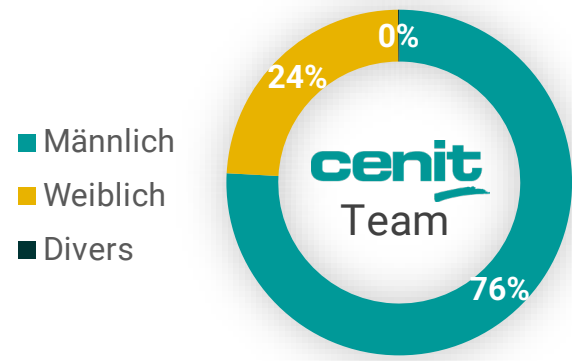
46

JAHRE
ALTERS-
DURCHSCHNITT



24,0%

FRAUENANTEIL
IN DER GRUPPE



GEMEINSAM
MENSCHEN HELFEN



UNSERE GRUNDSÄTZE

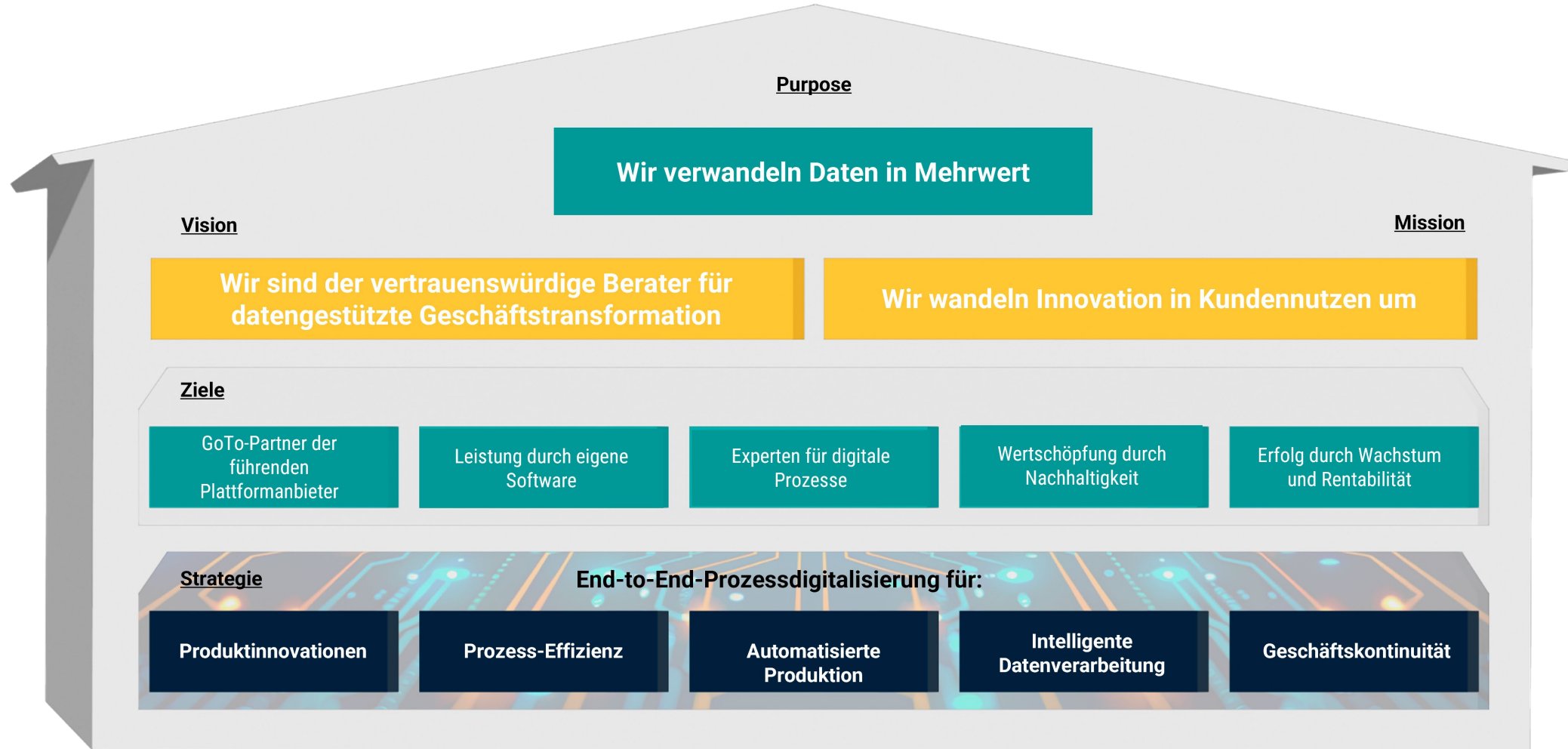
- Wir sind für unsere Kunden ein **Trusted Advisor**
- Wir schätzen unsere **Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter**
- Wir fördern **strategische Partnerschaften**
- Wir verfügen über umfassendes **Branchen- und Technologiewissen**
- Wir sind in den **Märkten** unserer **global operierenden Kunden** präsent
- Wir forcieren **nachhaltiges organisches und anorganisches** Wachstum
- Wir fördern eine Kultur des Lernens

UNSERE WERTE

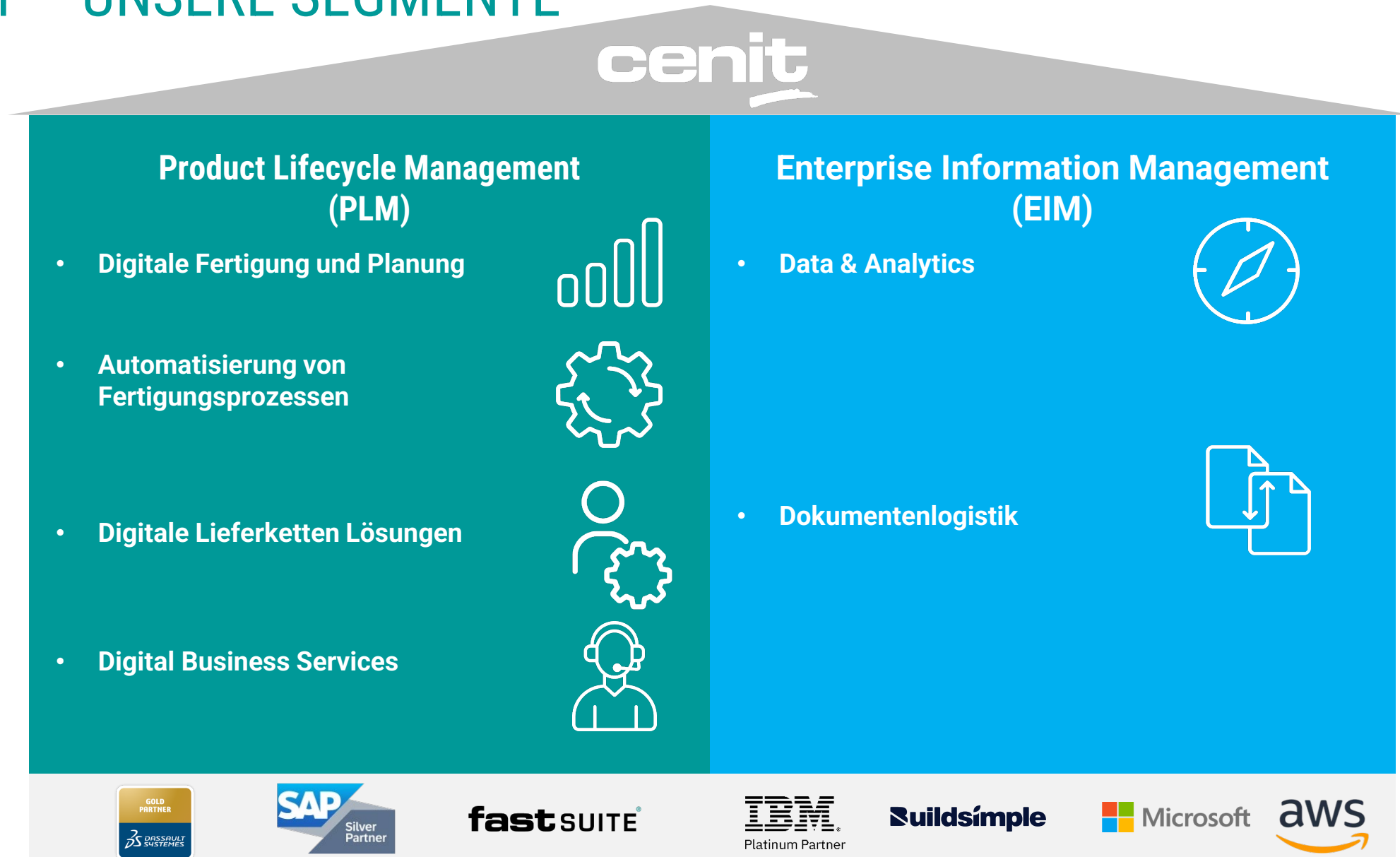
- **Partnerschaftlich**
Wir arbeiten gemeinschaftlich im Geiste des Respekts und der Aufrichtigkeit
- **Unternehmerisch**
Wir übernehmen Verantwortung
- **Zukunftsorientiert**
Wir setzen auf Innovation, um die Zukunft zu gestalten
- **Dynamisch**
Wir denken smart und handeln schnell, damit unsere Kunden ihre Führungsrolle behaupten
- **Vertrauensvoll**
Wir lassen unsere Kunden und Partner nie im Stich

VISION – MISSION – ZIELE

CENIT auf einen Blick



CENIT – UNSERE SEGMENTE



|02

STRATEGIE



VISION – MISSION – ZIELE

CENIT 2030 auf einen Blick



CENIT STRATEGIE 2030

Zusammenfassung – Vom Reseller zum Lösungsanbieter

Positionierung

- Wir positionieren CENIT als führenden Partner für datengesteuerte Geschäftsprozesse und entwickeln uns von einem traditionellen Reseller zu einem Anbieter von End-to-End-Lösungen weiter.

Strategischer Schwerpunkt

- Wir konzentrieren uns auf PLM+ und EIM als Kernbereiche, um nachhaltiges Wachstum voranzutreiben.
- **PLM zielt in erster Linie auf Kernprozesse in der diskreten Fertigung über den gesamten Produktlebenszyklus hinweg ab, während EIM branchenunabhängige Sekundärprozesse mit Schwerpunkt auf Dokumentenlogistik und Analytik abdeckt.**
- Wir unterstützen unsere Kunden dabei, die Verfügbarkeit ihrer Geschäftsprozesse zu optimieren und zu verbessern, und liefern gleichzeitig geschäftskritische IT-Transformationsinitiativen.

Unser Alleinstellungsmerkmal

- Wir setzen nicht um der Sache willen auf Technologie, sondern konzentrieren uns darauf, messbare Geschäftsergebnisse zu erzielen und Innovationen voranzutreiben, die die Rentabilität unserer Kunden stärken.



TRANSFORMATIONS LEITFADEN



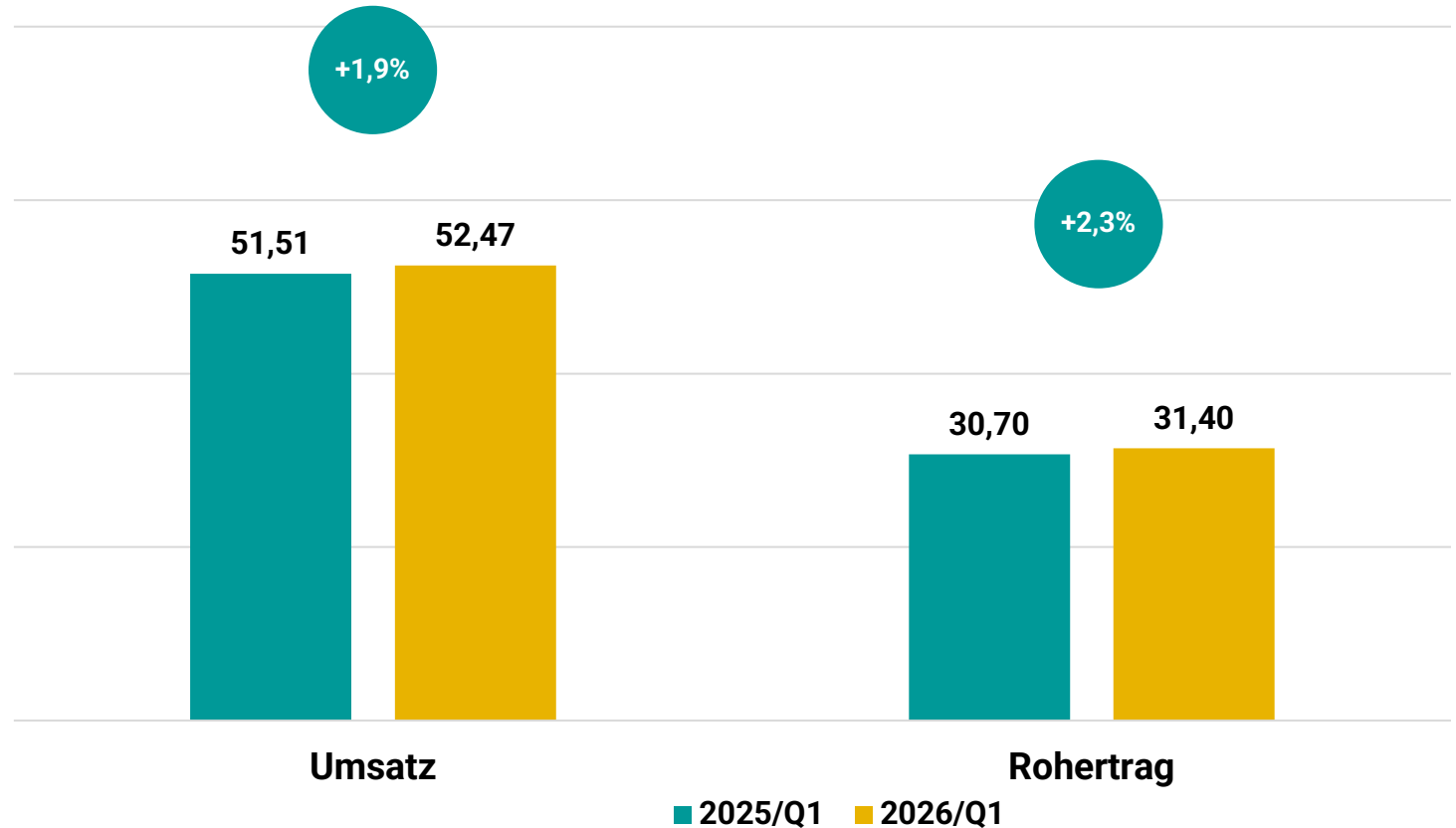
| 03

CENIT FINANZKENN-
ZAHLEN Q1-2026

CENIT-PLAYBOOK: STABILER UMSATZ, VERBESSERTE UMSATZRENDITE

CENIT GRUPPE – FINANZKENNZAHLEN 2026/Q1

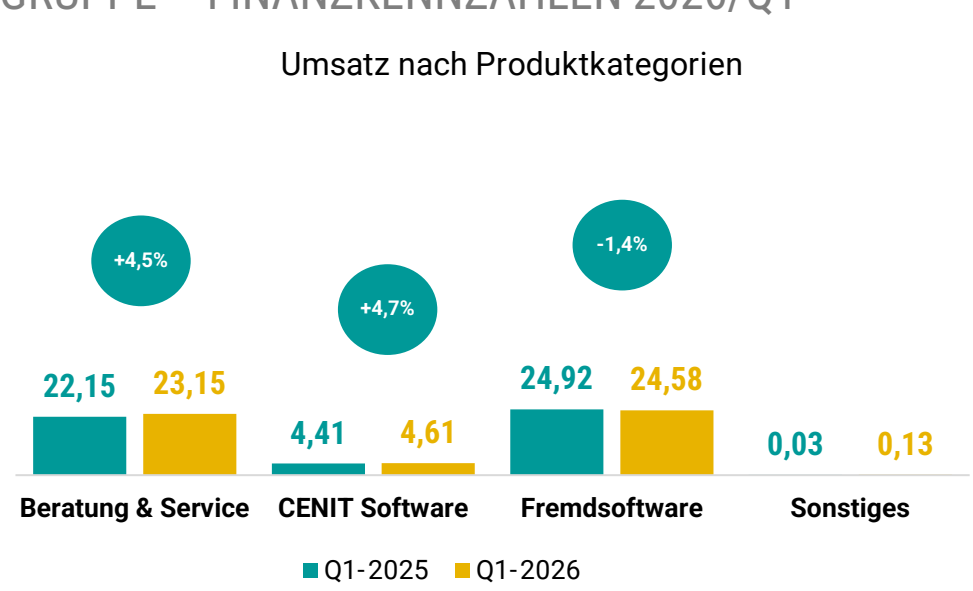
- Umsatzsteigerung um 1,9 % trotz schwierigem Umfeld, ausschließlich aufgrund organischen Wachstums
- Verbesserung der Umsatzrendite durch optimierten Geschäftsmix (Zuwachs bei CENIT-Dienstleistungen und -Software)



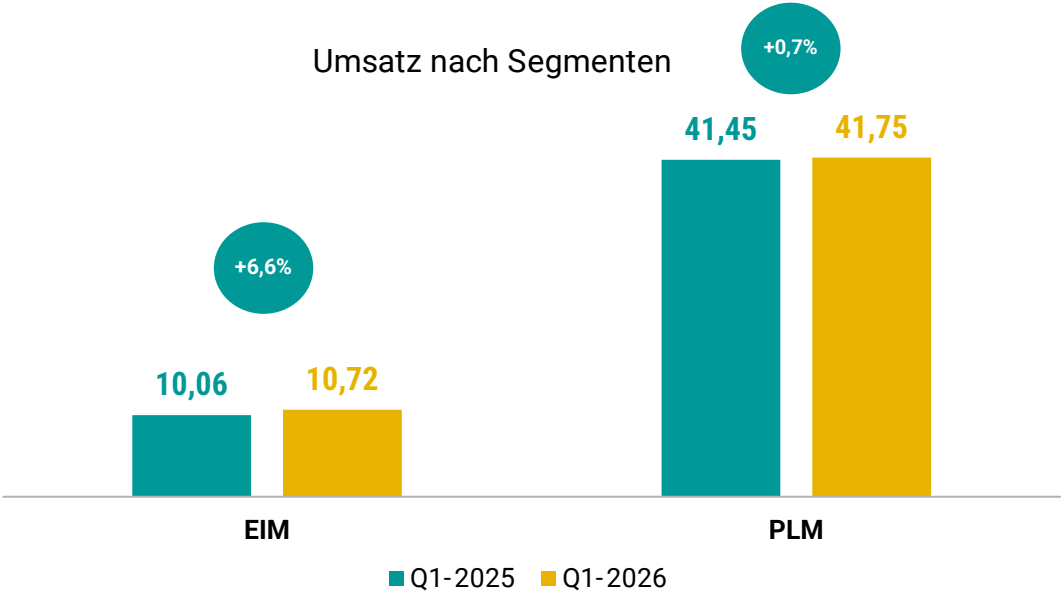
CENIT PLAYBOOK: WACHSTUM BEI DIENSTLEISTUNGEN UND CENIT-SOFTWARE

CENIT GRUPPE – FINANZKENNZAHLEN 2026/Q1

Umsatz nach Produktkategorien



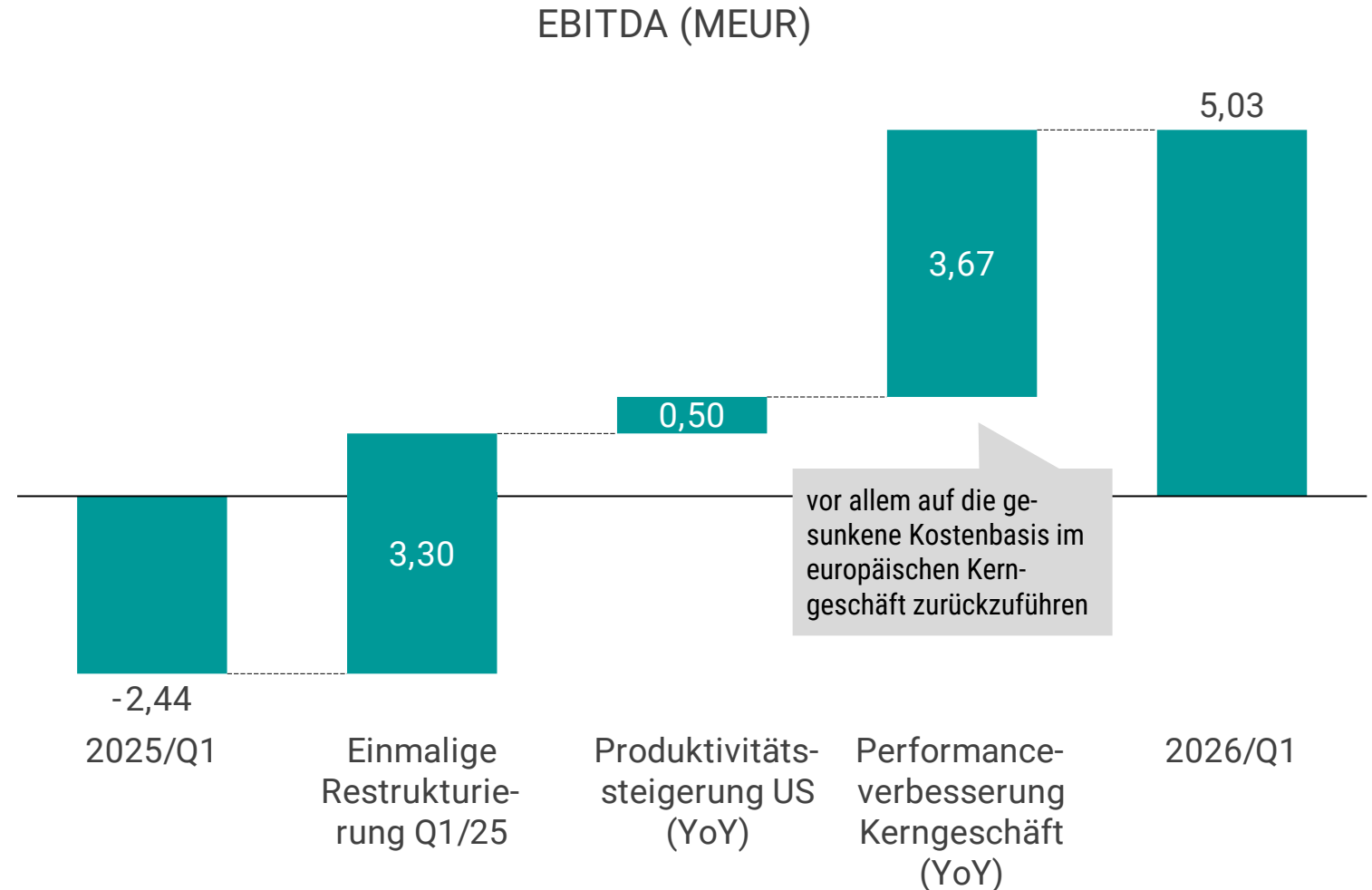
Umsatz nach Segmenten



VERBESSERUNGEN IM KERNGESCHÄFT STEIGERN DIE RENTABILITÄT

CENIT GRUPPE – FINANZKENNZAHLEN 2026/Q1

- Die Finanzaahlen für das erste Quartal 2025 sind durch einmalige Restrukturierungskosten beeinflusst.
- Die erfolgreich abgeschlossene Transformation führt 2026 zu einer deutlich verbesserten Kostenbasis im Vergleich zum Vorjahr.
- Die CENIT-Gruppe erzielt eine EBITDA-Marge von 9,6 % (des Umsatzes).



FINANZKENNZAHLEN Q1-2026

GuV	Q1-2026	Q1-2025	Veränderung
Umsatzerlöse	52,47	51,51	+1,9%
Rohertrag	31,69	30,96	+2,4%
EBITDA	5,03	-2,44	+>100%
EBIT	2,97	-5,44	+>100%
Nettoergebnis	2,74	-5,12	+>100%
EPS in cent	32,8	-56,3	+>100%

KPI's	Q1-2026	Q1-2025	Veränderung
EBITDA	5,03	-2,44	+>100%
Marktkapitalisierung	52,88	66,11	-20,0%
Order Backlog	98,60	88,40	+11,5%

Bilanz	Q1-2026	2025
Bilanzsumme	157,93	142,23
<u>Ausgewählte Aktiva</u>		
Goodwill	44,09	44,09
Immaterielle Vermögenswerte	10,62	11,25
<u>Ausgewählte Passiva</u>		
Nettobankverbindlichkeiten	4,77	17,14
Eigenkapital	45,48	42,69
Eigenkapitalquote	28,80%	30,00%

Cash flow	Q1-2026	Q1-2025
Operativer Cash flow	13,76	11,66
Capex (Investitionen)	-0,21	-0,30
Free Cash flow	13,55	11,36

KUNDEN HIGHLIGHTS Q1-2026



SANITÄR- UND WASSERTECHNOLOGIE

- Unser Kunde ist ein international führender deutscher Hersteller von Armaturen und Wassertechnologie für die Home & Lifestyle Branche – mit Fokus auf Design, Qualität und Nachhaltigkeit. Seine Anforderungen sind, die Durchlaufzeiten zu verkürzen, die Produktqualität zu steigern und die Prozesskosten zu senken.
- Auf dieser Grundlage wurde CENIT beauftragt, ein PLM-Reifegrad-Assessment der gesamten IT-Prozesslandschaft durchzuführen – über 3DEXPERIENCE® und SAP hinweg.
- Erst die Integration von PLM und ERP schafft durchgängige Prozesse ohne Medienbrüche. CENIT verbindet beide Welten mit zertifizierter Kompetenz in 3DEXPERIENCE® und SAP sowie dem System-verständnis über die gesamte Wertschöpfungskette.



AUTOMOTIVE-ZULIEFERER / MECHATRONIK

- Dieser Kunde entwickelt maßgeschneiderte mechatronische Lösungen für die Automobilindustrie. Die Kernherausforderung besteht darin, PLM-Systeme dauerhaft leistungsfähig, wirtschaftlich und verlässlich zu betreiben.
- CENIT wurde mit einem Application Management Service Vertrag im Wert von 250.000 € beauftragt. Damit überträgt uns der Kunde die Verantwortung für den Betrieb, Support und die kontinuierliche Optimierung seiner PLM-IT-Infrastruktur.
- AMS-Verträge generieren für CENIT wiederkehrenden, planbaren Umsatz und bieten dem Kunden langfristige Betriebssicherheit. Als zertifizierter Dassault-VAR mit tiefgehender AMS-Expertise positioniert sich CENIT als verlässlicher strategischer IT-Partner.

| 04

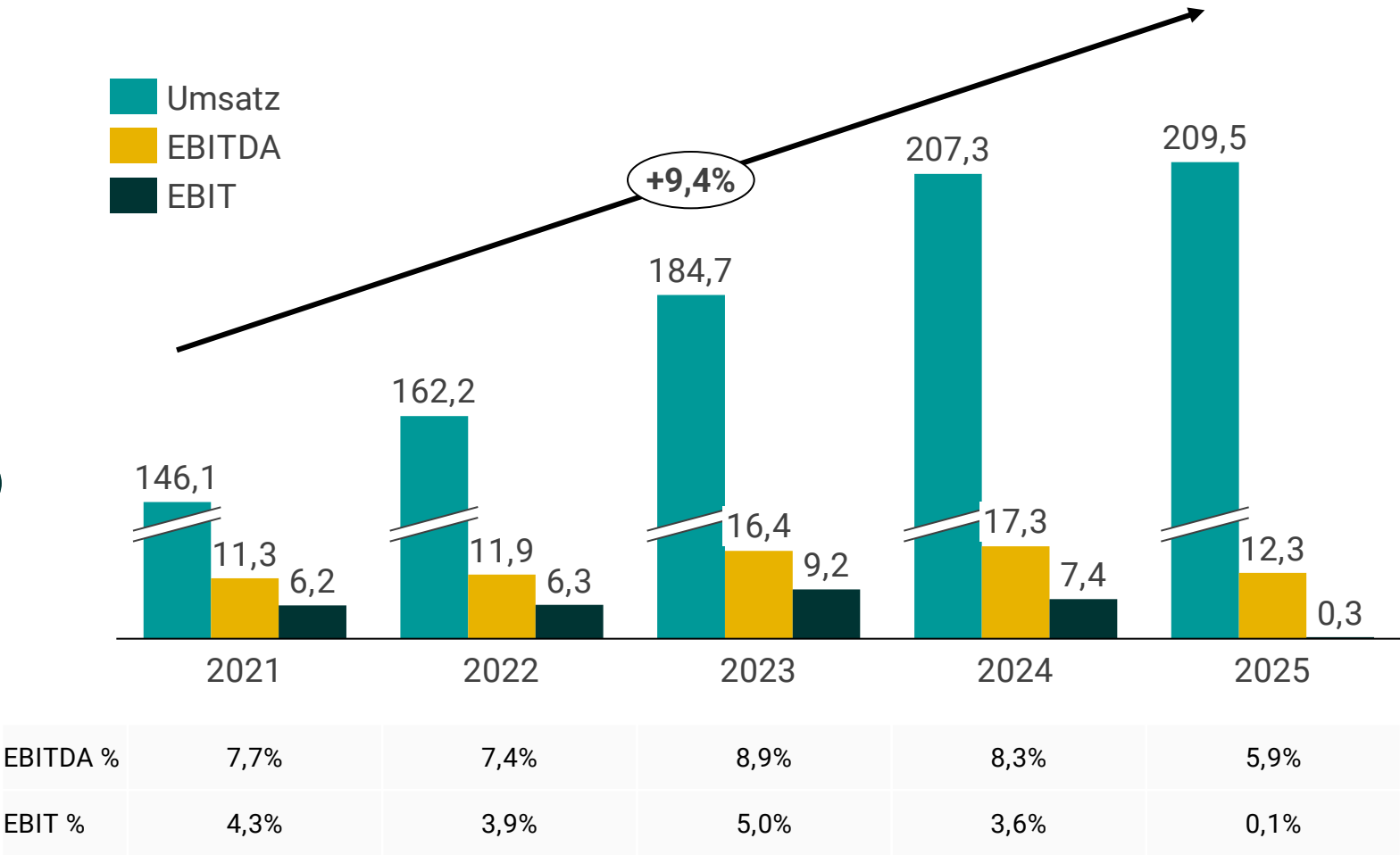
BERICHT ÜBER DAS
GESCHÄFTSJAHR 2025

CENIT GRUPPE ERGEBNIS 2025 IM RAHMEN DER PROGNOSE

- Ergebnis 2025 entsprechen der Prognose (Stand 07/25)

In MEUR	FY2025 Guidance (07/25)	FY2025 ACT
Umsatz	>205,0	209,5 ☒
EBIT	> -1,5	0,3 ☒

- Die Zahlen beinhalten wesentliche Einmaleffekte aufgrund von Umstrukturierungen und Herausforderungen im US-Geschäft
- Stärkung der operativen Performance im Kerngeschäft zeigt Wirkung



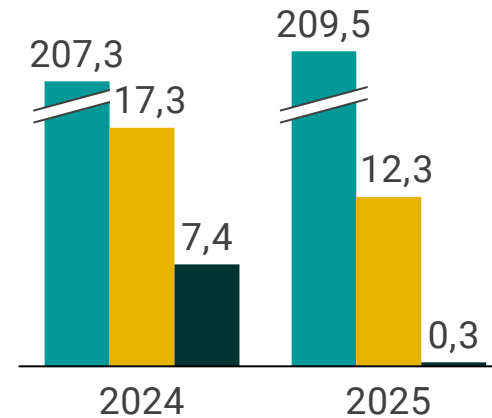
IM DETAIL: DIE FINANZZAHLEN ENTHALTEN WESENTLICHE EINMALEFFEKTE IM PLM-SEGMENT UND IN DER CENIT-GRUPPE

- Das PLM-Segment verzeichnete trotz des Umstrukturierungsjahres einen stabilen Umsatz. Die Segmentzahlen „as is“ (und folglich auch die des Konzerns) beinhalten wesentliche Einmaleffekte aus der Umstrukturierung sowie Herausforderungen bei der US-Tochtergesellschaft (operativer Verlust, Neubewertung immaterieller Vermögenswerte). Eine verbesserte Struktur bildet die Grundlage für eine erneute Leistungssteigerung im Jahr 2026
- Das EIM-Segment verzeichnet ein organisches Umsatzwachstum von 5% bei gleichzeitiger Verbesserung der Rentabilität auf eine EBITDA-Marge von knapp 20%

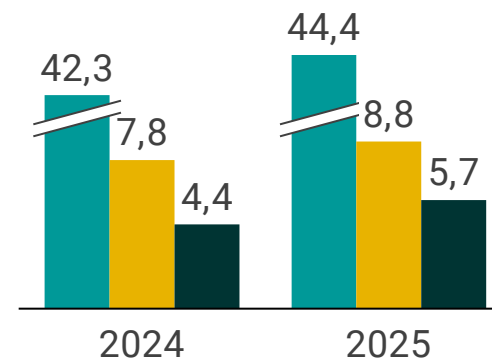


■ Umsatz
■ EBITDA
■ EBIT

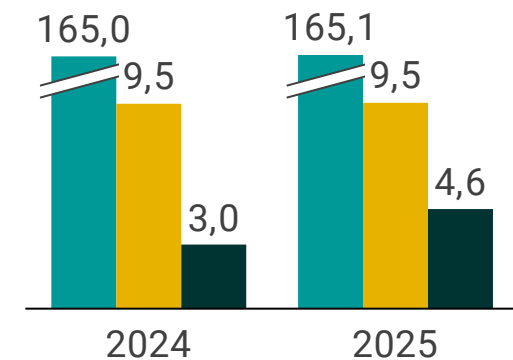
CENIT GROUP (as is)



davon EIM-Segment

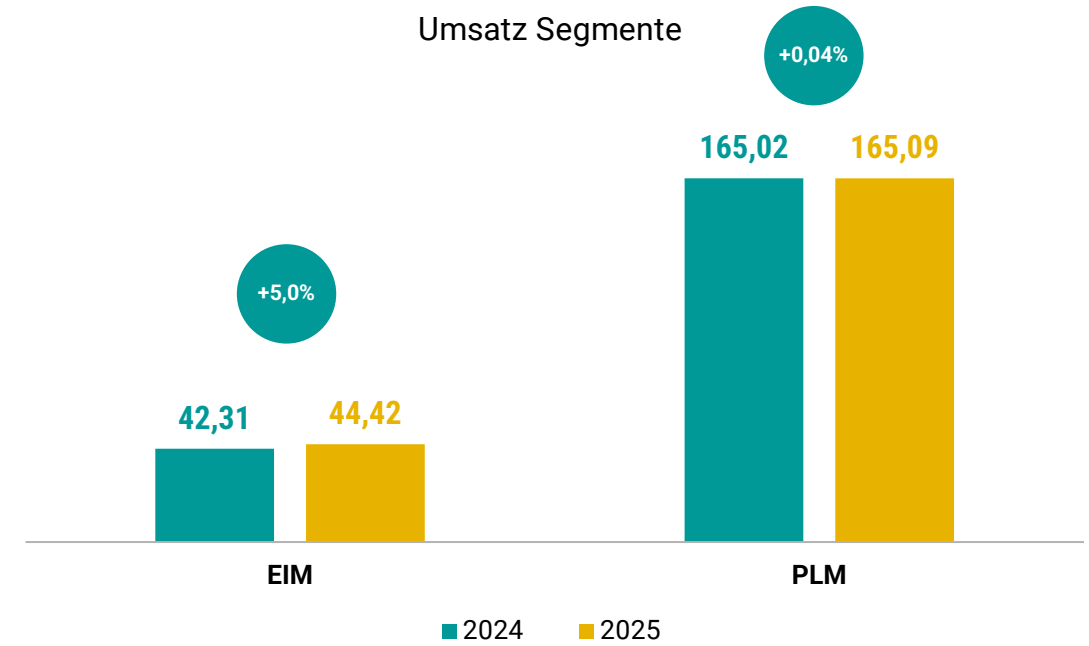
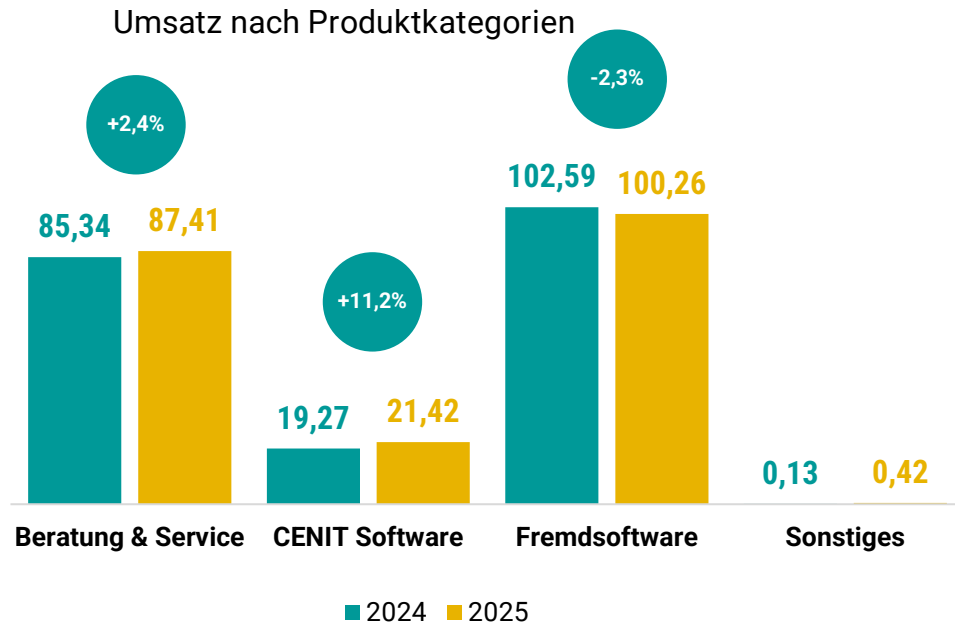


Davon PLM-Segment (as if)



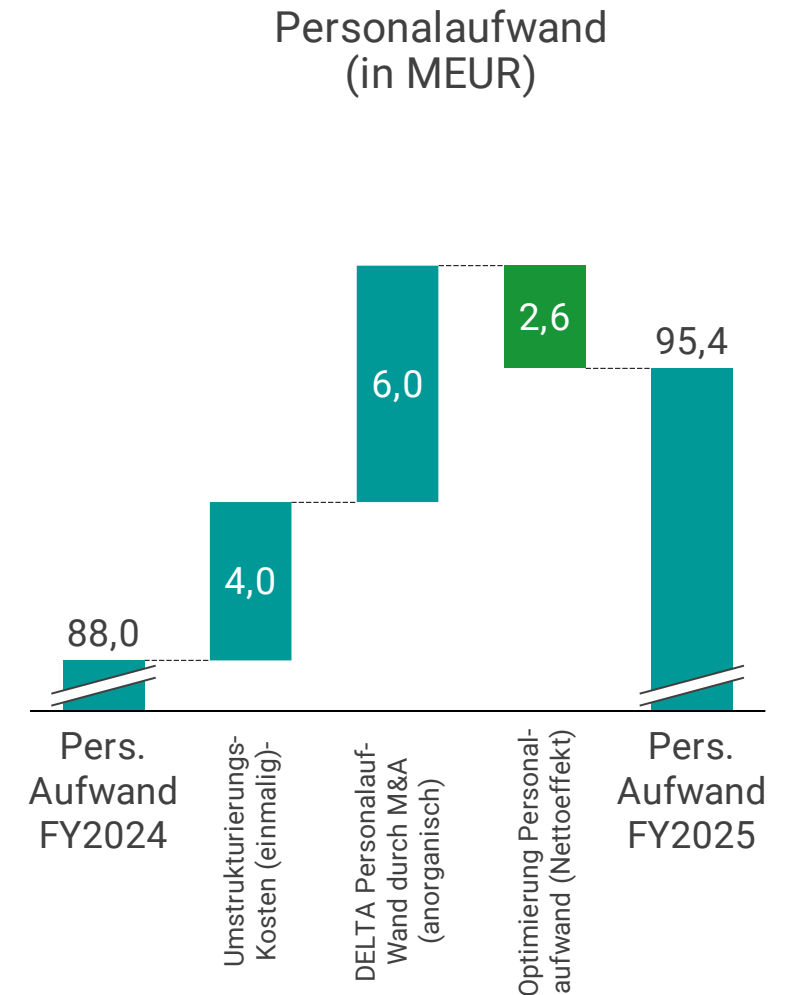
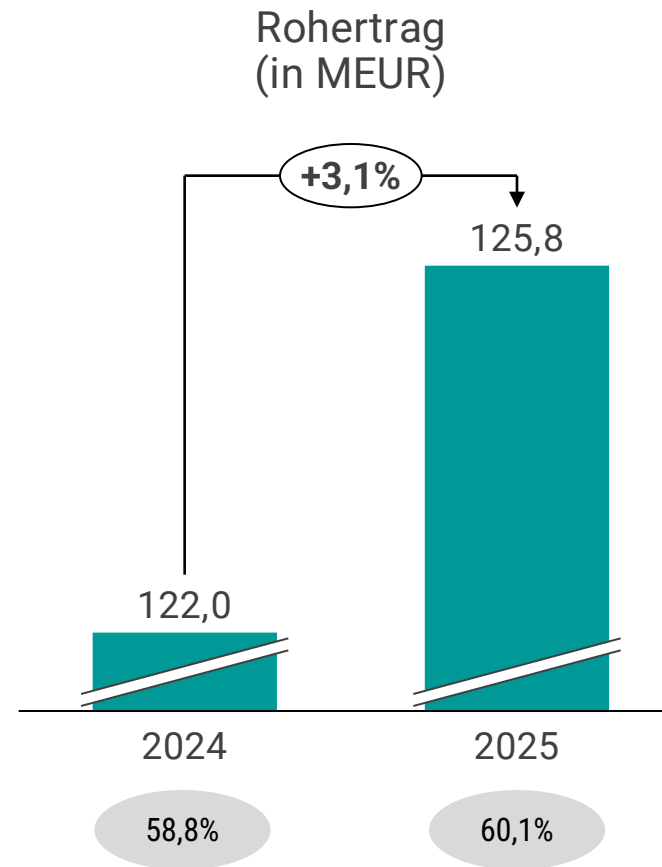
FY2025 (as is) inkl. einmaliger Effekte	Umstrukturierung	M&A (Verluste und Neubew. Vermögen- swerte)	TOTAL
in MEUR			
EBITDA	-4,0	-2,0	-6,0
EBIT	-4,0	-3,3 -2,7	-7,3 -10,0

FINANZKENNZAHLEN 2025 (UMSATZ)



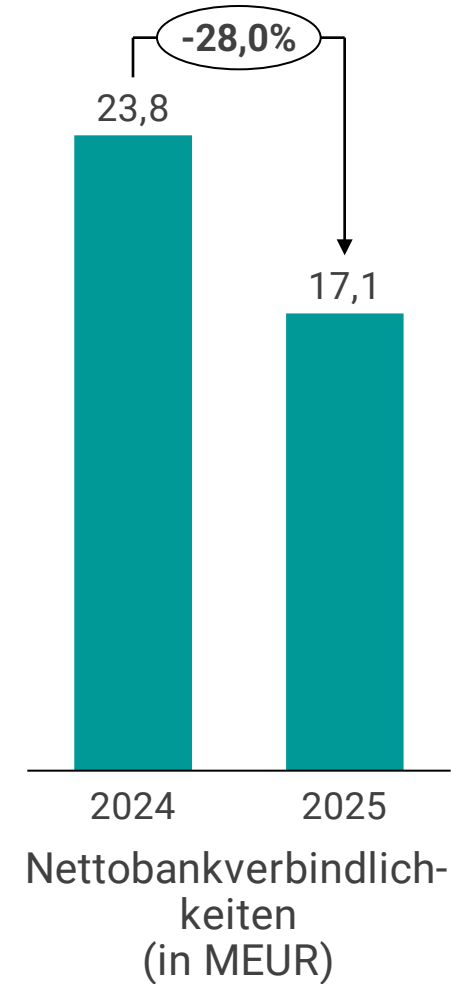
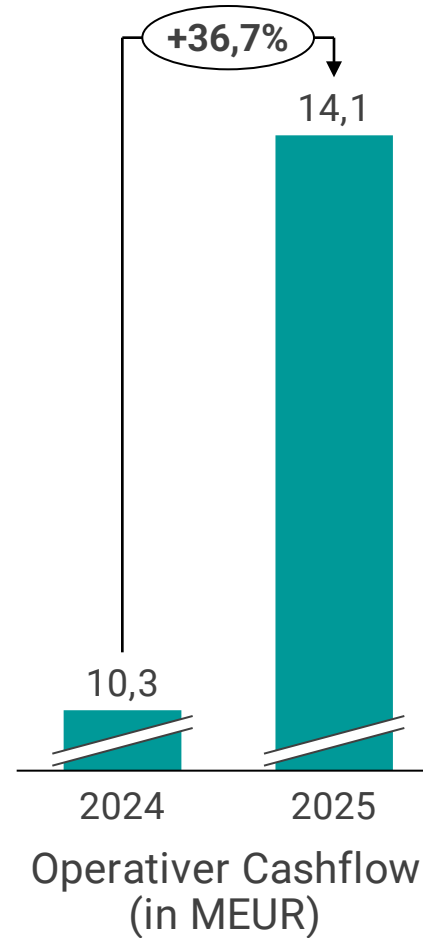
VERÄNDERUNGEN IM JAHR 2025 ALS SOLIDE BASIS FÜR WEITERE LEISTUNGSSTEIGERUNGEN

- Anstieg der Bruttomarge um 1,3 Prozentpunkte infolge der laufenden Umstellung auf Dienstleistungen, CENIT Software
- Senkung der Personalkosten durch die im Jahr 2025 durchgeführte Umstrukturierung, die bereits zu einer deutlichen Verbesserung der Fixkostenstruktur geführt hat



STARKE KAPITALGENERIERUNG, STABILE EIGENKAPITALQUOTE

- Starke Kapitalgenerierung: Der operative Cashflow verbesserte sich gegenüber dem Vorjahr um 36,7%, ungeachtet einmaliger Effekte.
- Der Cashflow führt zu einer Verringerung der Nettobankverschuldung ($<1,4 \times \text{EBITDA}$)
- Stabile Eigenkapitalquote von 30%



FINANZKENNZAHLEN 2025

GuV	2025	2024	Veränderung
Umsatzerlöse	209,51	207,33	+1,1%
Rohertrag	122,01	125,85	+3,1%
EBITDA	12,28	17,26	-28,9%
EBIT	0,31	7,38	-95,8%
Nettoergebnis	-2,45	-1,57	-56,0%
EPS in €	-0,14	-0,23	+39,1%
Dividende in €	0,00*	0,00	

KPI's	2025	2024	Veränderung
EBITDA	12,28	17,26	-28,9%
Marktkapitalisierung	61,25	60,67	+1,0%
Order Backlog	93,50	81,10	+15,3%

Bilanz	2025	2024
Bilanzsumme	142,23	156,45
<u>Ausgewählte Aktiva</u>		
Goodwill	44,09	41,69
Immaterielle Vermögenswerte	11,25	24,78
<u>Ausgewählte Passiva</u>		
Nettobankverbindlichkeiten	17,14	23,81
Eigenkapital	42,69	47,44
Eigenkapitalquote	30,00	30,30%

Cash flow	2025	2024
Operativer Cash flow	14.13	10,34
Capex (Investitionen)	-1.58	-16,27
Free Cash flow	12.55	-5,93

KUNDEN HIGHLIGHTS 2025 (I/III)



Internationaler Anbieter für Pharma- und Konsumgüterlösungen (Sitz FR)

- Das Unternehmen entwickelt innovative Lösungen zur Dosierung, Verabreichung und zum Schutz pharmazeutischer und konsumnaher Produkte.
- CENIT führt die Dassault Systèmes Lösung als Innovationsplattform im SaaS Modell ein.
- Damit werden Konstruktion und Simulation enger verzahnt und die Basis für weitere Innovationsthemen wie KI, Strömungssimulation und Kunststoffspritzguss geschaffen.



Führender Pharma- und Medizintechnikhersteller (Sitz DK)

- Das Unternehmen entwickelt komplexe Injektionssysteme für die sichere und präzise Verabreichung von Medikamenten.
- CENIT unterstützt den Kunden Im Bereich virtueller Montagesimulationen und statistische Toleranzanalysen im Entwicklungsprozess.
- Damit werden Produktqualität, Funktionssicherheit und Fertigungseffizienz bereits frühzeitig virtuell abgesichert.



Airbus Aerostructures Romania

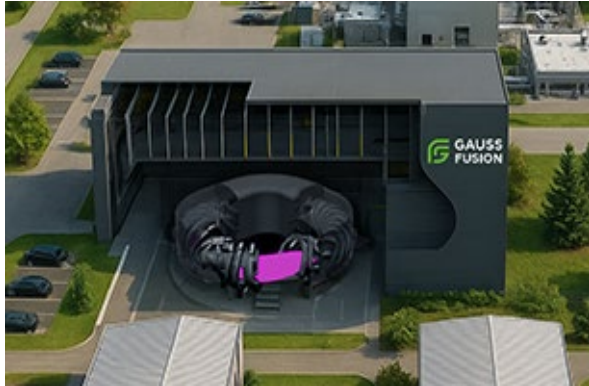
- Airbus Aerostructures Romania fertigt und montiert Metallstrukturen für große zivile Airbus-Programme sowie den A400M.
- CENIT entwickelte die Zusammenarbeit zu einer strategischen Partnerschaft für Konstruktion, Simulation und Fertigung.
- Durch Cross-Selling von Dassault Systèmes Lösungen und CENIT-eigenen Tools konnten Effizienz, Qualität und Prozessdurchgängigkeit messbar verbessert werden.



Führender US-amerikanischer Luftfahrt- und Verteidigungshersteller

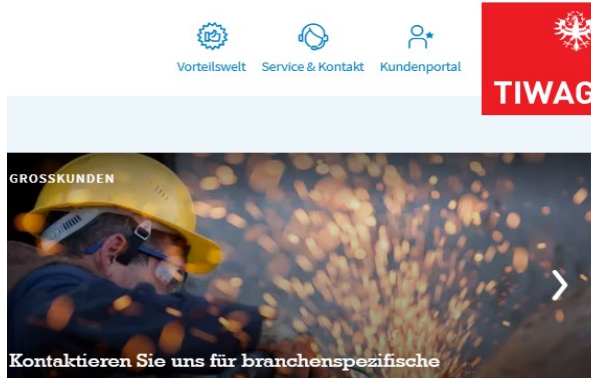
- Das Unternehmen entwickelt und produziert militärische Rotorflugzeuge sowie kommerzielle Hubschraubersysteme.
- CENIT unterstützt den Kunden mit seiner eigenen Softwarelösung bei der Integration der strategischen Plattformen von Dassault Systèmes und SAP.
- Damit wird die nächste Phase eines neuen militärischen Senkrechtstart-Programms durch durchgängige Daten- und Prozessintegration unterstützt.

KUNDEN HIGHLIGHTS 2025 (II/III)



Gauss Fusion

- Gauss Fusion ist ein innovatives Unternehmen im Bereich Energietechnik mit Fokus auf die Entwicklung eines Fusionskraftwerks.
- CENIT unterstützt Gauss Fusion in der Design- und Engineering-Phase mit der Einführung einer Cloud basierten Dassault Systèmes Lösung.
- Damit wird eine neue, hochinnovative Branche mit einer skalierbaren cloudbasierten Engineering-Plattform erschlossen.



TIWAG

- TIWAG ist ein führender österreichischer Energieversorger in einem regulierten Marktumfeld und Teil der kritischen Infrastruktur.
- CENIT unterstützt TIWAG beim Aufbau eines unternehmensweiten Datenmanagements mit Fokus auf Transparenz, Datenqualität, Governance und Skalierbarkeit.
- Damit entsteht die Grundlage für effizientere Prozesse, eine konsistente Datensicht sowie zukünftige datengetriebene Geschäftsmodelle, Analytics, AI und Managed Services.

Shaping the future of the packaging world



Bobst

- Bobst ist ein international führender Anbieter von Maschinen und Services für die Verpackungsindustrie.
- CENIT realisierte mit seiner eigenen Softwarelösung erstmals weltweit eine produktive Standardintegration zwischen Dassault Systèmes und SAP S/4HANA Public Cloud Architekturen.
- Damit werden Engineering-, Stücklisten- und Produktdaten automatisiert in SAP-Geschäftsprozesse überführt – als skalierbarer Ansatz für internationale Rollouts und End-to-End-Prozesse von Engineering bis Manufacturing.



XCMG

- XCMG, einer der weltweit größten Baumaschinenhersteller, baut den Einsatz der Offline-Programmierung industrieller Roboteranlagen deutlich aus.
- Die Einsatzfelder reichen von klassischem Schweißen und vorrichtungloses Schweißen bis hin zu Lackieren und Radmontage.
- Durch die Offline-Programmierung werden Roboterprogramme vorbereitet, ohne produktive Anlagen zu blockieren – ein entscheidender Vorteil bei hohen Produktionsraten und nicht akzeptablen Stillstandszeiten.

KUNDEN HIGHLIGHTS 2025 (III/III)



Große deutsche Hypothekenbank

- Eine große deutsche Hypothekenbank nutzt unsere KI-basierte Dokumentenverarbeitung zur Automatisierung ihres Posteingangs.
- CENIT unterstützt mit seiner Lösung für Dokumententrennung, Feinklassifikation, Fachdatenextraktion und Human-in-the-Loop-Verarbeitung.
- Damit werden relevante Fachdaten effizient in Kernprozesse überführt, Automatisierungsquoten gesteigert und hohe Compliance-Anforderungen erfüllt.



DFKP | Deutscher Firmenkreditpartner

- DFKP unterstützt Unternehmen bei der Kreditvermittlung und verarbeitet dafür hohe Dokumentenvolumina aus E-Mail, Kundenportal und API.
- CENIT unterstützt mit einer zweistufigen KI-Pipeline für Klassifikation, Extraktion, Qualitätssicherung und Human-in-the-Loop-Verarbeitung.
- Damit sinkt der manuelle Aufwand im Kreditprozess um 70 %, bei höherem Dokumentendurchsatz, 80–85 % Dunkelverarbeitung und weniger Fehlern.



Deutsches Bundesland

- Ein deutsches Bundesland setzt auf CENIT zur Unterstützung sicherer, standardisierter und resilienter IT-Services für Ministerien und Justiz.
- Die Leistungen umfassen sicherheitskritische IT-Betriebs- und Beratungsaufgaben
- Damit profitiert der Kunde von stabilen Verwaltungs- und Justizprozessen, höherer IT-Sicherheit und einer belastbaren Grundlage für die weitere Modernisierung öffentlicher IT-Services.



Entertainment Unternehmen (Sitz NA)

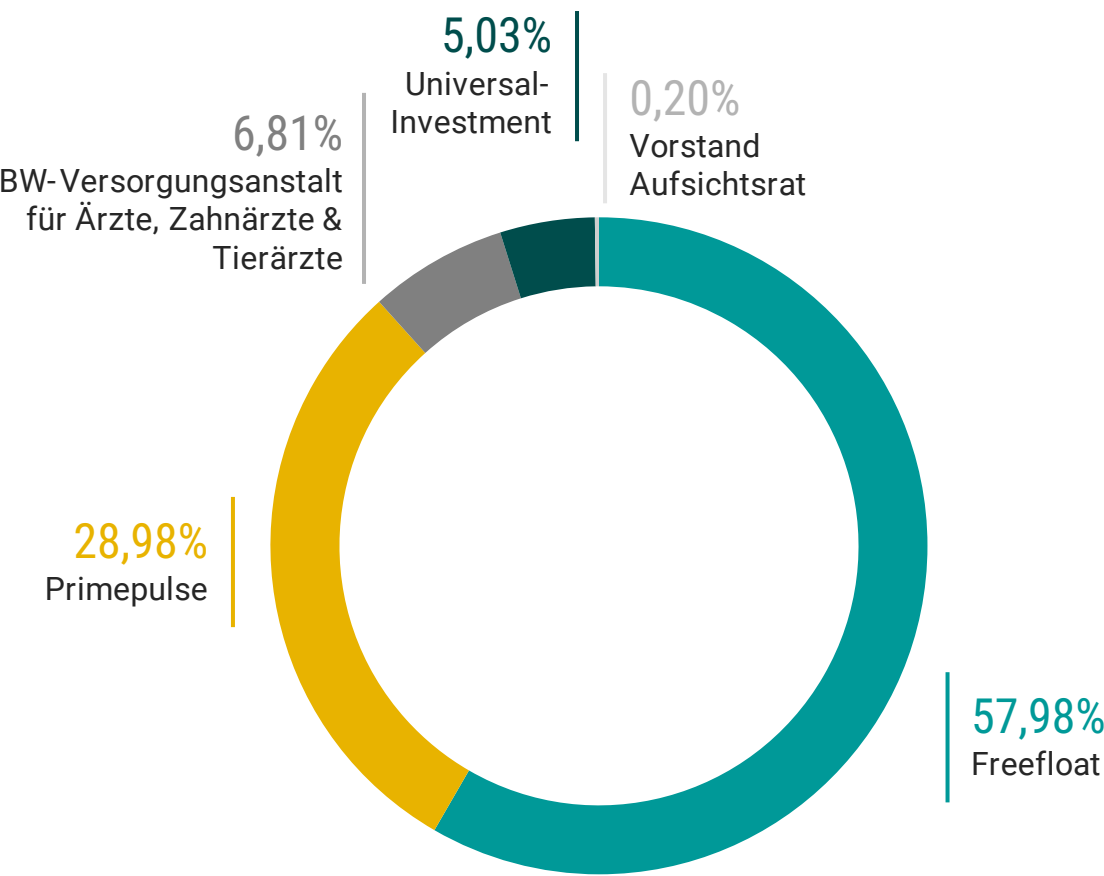
- Der Kunde ist ein führendes US-amerikanisches Medien- und Entertainment-Unternehmen
- CENIT unterstützt beim Ausbau von SAP Analytics Cloud Lösungen für Planung, Reporting und Analytics über mehrere Geschäftsbereiche hinweg.
- Aus einem initialen Einstieg entstand 2025 ein Portfolio aus zehn Projekten mit Implementierung, Training und Experts-as-a-Service – als skalierbares Land-and-Expand-Modell im Enterprise-Segment.

|05

CENIT AKTIE

CENIT AM KAPITALMARKT

Aktionärsstruktur



Analystenempfehlungen

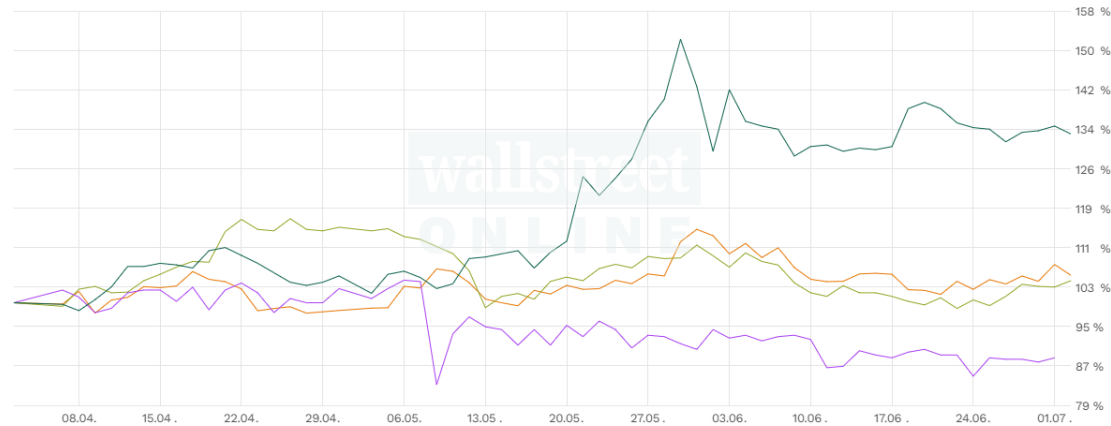
INSTITUT	BEWERTUNG	KURSZIEL (EUR)	DATUM
GBC	BUY	16,00	13.05.2026
Metzler	BUY	13,00	29.07.2025
montega	BUY	14,00	13.05.2026
Warburg	BUY	13,50	13.05.2026

Cenit
ISIN: DE0005407100 | WKN: 540710
3 Monate (EUR)

CENIT Aktie

wallstreet **ONLINE**

Bechtle Mensch und Maschine Software All for One Group
Cenit



VIELEN DANK FÜR IHRE AUFMERKSAMKEIT!

CENIT AG

Industriestraße 52-54
D-70565 Stuttgart

Tel.: +49 711 7825-30
E-Mail: info@cenit.com



TANJA
MARINOVIC

Investor Relations

aktie@cenit.com

